



**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

**АПЛІКАЦІЙНА ФОРМА
(БІЗНЕС-ПЛАН)**

для участі в конкурсі мікрогрантових проектів «Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)»

1. КОРОТКИЙ ОПИС ПРОЕКТУ

Назва проекту	Прокат товарів для спорту та відпочинку
Джерела фінансування проекту	Власні та залучені
Загальна вартість проекту, грн.	65 818 грн.
Сума гранту від МХП, грн.	40 000 грн.
Комерційна мета проекту	Отримувати прибуток від наданих послуг
Соціальна мета проекту	Надавати безкоштовно послуги гри в теніс , настільний футбол, стрибки на батуті дітям із малозабезпечених сімей, учасникам АТО та членам їх сімей, в кількості 60 послуг на місяць – загальною вартістю 1200 грн. в місяць (14400 грн. в рік), та 30 ігрових годин в місяць за 50% знижкою загальною вартістю (30*10*12міс.) 3600грн., разом 18 000 грн.
Обґрунтування ринкових можливостей проекту	Актуальність теми полягає в тому, що з кожним роком все більше людей мають змогу та бажання проводити вільний час поза домівкою. На сьогодні, ринком представлена велика кількість варіантів проведення вільного часу, в тому числі заняття настільним тенісом. Ринок настільного тенісу користується попитом і характеризується швидким зростанням обсягу продажу. Тому на даний момент він знаходиться на етапі зростання. На цьому етапі досить швидко впроваджується на ринку і приносить значні прибутки. Адже в 2018р. по м. Вінниця планується реалізація проекту на встановлення вуличних

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

	тенісних столів, що входить в виконання завдань програми стратегічного розвитку «Вінниця-2020».
Фінансові результати проекту	<p>Виручка за рік <u>62600</u> грн.</p> <p>Сукупні витрати за рік <u>19413</u> грн.</p> <p>Чистий прибуток за рік <u>43187</u> грн.</p> <p>Термін окупності проекту 18 _____ міс.</p> <p>Рентабельність проекту 222,28 _____ %</p> <p>Витрати на соціальні цілі 18000_ грн. в рік.</p>
Висновок	<p>Цільовою аудиторією є школярі, жителі села та сусідніх сіл, любителі гри в настільний теніс. Люди різного віку, починаючи від 10 до 60 років і більше, з різними рівнями платоспроможності. Гра в настільний теніс не передбачає обмежень ні в віці, ні в соціальному статусі. Гра дасть можливість виявляти здібних дітей-спортсменів для подальшого вдосконалення їх в спортивних секціях. Збільшувати кількість людей , що займаються спортом. Зробити дозвілля змістовним, захоплюючим і корисним для всіх вікових груп населення с. Сокілець та гостей села, це поліпшить якість життя та стане профілактичним заходом від захворювань пов’язаних з малорухливим способом життя .</p> <p>Для малозабезпечених сімей з дітьми зобов’язуюсь безоплатно надавати послуги з прокату тенісу для 30 дітей, щомісячно на протязі ведення своєї діяльності, та по 15 сеансів на батуті та гри в настільний футбол. Загальна вартість послуг становитиме 1200 грн. в місяць + 50% години ігор для учасників АТО та їх сімей (30*20*50%) 300грн. разом приблизно 1500грн. в місяць. Річна сума наданих послуг становитиме 18 тис.грн.</p>

II. ДІЯЛЬНІСТЬ ГРАНТЕРА

2.1.3 Приватний підприємець - це особа, яка має не боятися йти на контакт, повинна вміти

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)” запропонувати, зацікавити, залишити позитивне враження про спілкування з нею, побудувати бажання нового контакту.

Певний досвід уже є, я займаюсь підприємницькою діяльністю вже 15 років – це роздрібна торгівля в неспеціалізованих магазинах переважно продуктами харчування, маю певну кількість потенційних відвідувачів, знаю їх смаки та вподобання, користуюсь авторитетом.

Навчатись новому завжди є позитивним. І я хочу це робити. При потребі надання послуг у правилах гри будуть залучатися фахівці- викладачі фізичного виховання з школи.

2.1.4 В разі розширення бізнесу, закупівлі більшої кількості столів та додаткового інвентаря, буде залучатись посада – адміністратор.

Основні послуги що будуть надаватися :

- надання в прокат тенісних столів ;
- придбання спортивного інвентаря ;
- прокат батута;
- прокат настільного футболу.

Збільшити можливість надання послуг планую за рахунок виїздів:

- виїзди в дитячий санаторій «Сокілець» близько 300 осіб відпочиваючих в 1 заїзді ;
- сусідні села, на свята села (св. Івана Купала, день села) та інші масові заходи, з дозволу місцевої влади;
- допомагати в організації змагань, турнірів по грі в теніс.

Одним з важливих показників є місце розташування об'єкта надання послуг, є земельна ділянка, яка буде облаштована для надання послуг знаходиться : напроти школи, недалеко від дитячого садка, адміністративних будівель, сільського клубу, адже саме цей показник територіальної доступності, визначає можливу кількість відвідувачів.

Гра в настільний теніс має популярність серед школярів, молоді та людей різних вікових категорій, жителів нашого села та прибічних сіл Печера, Воробіївка, Олексіївка. Також я розраховую на гостей – відпочиваючих, які відвідують наше мальовниче село, що розташоване на березі річки Південний Буг.

Гра зробить дозвілля змістовним, комунікативним, захоплюючим і корисним для всіх бажаючих, це поліпшить якість життя та стане профілактичним заходом від захворювань пов'язаних з малорухливим способом життя.

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Даний вид послуг на території с. Сокілець не надається ніким.

2.3. Збут, маркетинг і поширення товару/ послуги.

2.3.1 Цільова група, даної послуги складається з дітей від 10 років, молоді та частково старшого покоління. Проаналізувавши цінову політику вартості гри в настільний теніс, для нашого регіону, вважаю, що платоспроможна ціна за 1 год. гри буде в розмірі – 20 гривень.

2.3.2 **Рекламою** стане розповсюдження оголошень в людних місцях, де будуть запропоновані надані нами послуги, вказані сервісні можливості : надання заявки на пошук партнера для гри , гнучка система знижок, для постійних клієнтів (наприклад кожна 10 гра за 50% вартості).

Також розраховую на **сарафанне радіо**, яке є найкращим показником діяльності.

2.3.3 Одним з важливих показників є місце розташування об’єкта надання послуг, а земельна ділянка , яка буде облаштована для надання послуг знаходиться: напроти школи, недалеко від дитячого садка, адміністративних будівель, сільського клубу.

Адже саме цей показник територіальної доступності, визначає можливу кількість відвідувачів.

В зимовий час планую орендувати приміщення в сільському клубі, попередньо є погодження органів місцевої влади.

2.4. Інфраструктура бізнесу.

2.4.1 Земельна ділянка, яка буде облаштована для надання послуг знаходиться в моїй приватній власності де і розташована торгова точка, в якій здійснюється реалізація продуктів харчування.

Та щоб запровадити новий вид діяльності **необхідно придбати інвентар та облаштувати територію**, всипати площадку щебенем та мучкою, зробити огорожу.

Таблиця 1

№	Назва, кількість та ціна обладнання	Призначення	Сума, грн.
1	Стіл тенісний (2шт.*7400 грн.)	Для прокату	14 800,00
2	Комплект стіл і стільці(2набір (1 стіл+4 стула)*2)	Для зручності	4 000,00
3	Набір ракеток (2 пари *200)	Інвентар для гри	400,00

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

4	Настільний футбол (2 шт.*7500)	Для прокату	15000,00
5	Батуг надувний (1 шт.*8500грн.)	для прокату	8500,00
6	Будівельні матеріали (власні кошти) (метало-профіль 1м.п.*55грн.* 18 = 990 1м.п.*35грн*25=875 мучка 25т. *60 грн. 1500грн. щебінь 50 т. * 85 грн. 4250 грн. мет.огорожа 12м. * 340 = 4080грн. Металочерепиця 18м.кв. * 120= 2160грн	Для облаштування території та площадки для гри в теніс	13855,00
8	Транспортні послуги (власні кошти) 75т.*2,30*45 км.= 7762,50	Для доставки матеріалів	7763,00
9	Освітлення (власні кошти) (провід, м.п. 20*5,00=100 Світильники 4 шт.* 350= 1400)	Для освітлення території	1 500,00
Ватрість проєкта :			65 818,00

2.4.2 Об'єкт торгівлі знаходиться на узбіччі автодороги Р-36 Немирів – Могилів-Подільський, 14 км. Розташований навпроти Сокілецької ЗОШ І-ІІІ ступеня, шлях від дитячого садочка пролягає повз торговельної точки; на відстані 1,5 км знаходиться ДП Дитячий санаторій «Сокілець», усі відпочиваючі проїжджають повз дану торгову точку, що не спричиняє складності запам'ятати знайти даний об'єкт.

2.5. Висновок.

Сильні сторони:

- 1) Одна з найбільших переваг це те , що на території радіусом 30 км таких тенісних столів немає ніде, а також настільного футболу, та батуга.
- 2) Популяризація активного виду відпочинку
- 2) Виховання лідерських яких якостей дітей

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

3) Заміна гри на комп'ютерах та телефонах на більш рухливий спосіб відпочинку

4) допомога в разі необхідності для організації турнірів з гри в теніс поміж дітей з інших сусідніх шкіл

Слабкі сторони:

- 1) Слабка активність людей
- 2) Відсутність командного духу

III. РИНОК

3.1. Загальне визначення і ємкість ринку.

3.1.1 Село Сокилець розташоване вздовж траси Немирів – Могилів-Подільський, шляхи сполучення є з Тульчинським районом.

Аналогічного виду відпочинку на території села та ближніх сіл немає, що дає змогу охопити велику кількість споживачів. Основні групи клієнтів це школярі та молодь, частково старше покоління.

Таблиця 2

Місяці 2018р.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	За рік (Є підл.)
Показники													
<i>Продукт/ послуга 1 прокат Тенісний стіл 1 год. – 20 грн.</i>													
Продано одиниць, год.	76	80	80	80	100	100	100	100	110	110	110	100	1150
Ціна за од., грн.	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20,00
Обсяг продажу, тис. грн.	1,6	1,6	1,6	1,6	2,0	2,0	2,0	2,0	2,2	2,2	2,2	2,0	23,000
...													
<i>Продукт/ послуга прокат Батут. 1 сеанс(20хв.)-20грн.</i>													
Продано одиниць, шт.					200	250	300	300	250				1300
Ціна за од., грн.					20	20	20	20	20				20
Обсяг продажу, тис. грн.					4,0	5,0	6,0	6,0	5,0				26,000
...													
<i>Продукт/ послуга прокат Настільний футбол 1 год -20грн.</i>													

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Місяці 2018р.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	За рік (Є _{підп.})
Продано одиниць, шт.	30	30	40	40	40	60	80	80	80	80	60	60	680
Ціна за од., грн.	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
Обсяг продажу, тис. грн.	0,6	0,6	0,8	0,8	0,8	1,2	1,6	1,6	1,6	1,6	1,2	1,2	13,600
Загальний обсяг продажу, тис. грн.													62,600

3.3. Можливості і загрози ринку.

На території села повністю відсутні будь які розважальні-спортивні заклади, тому виникає потреба у організації активного відпочинку для населення.

Влітку значна кількість відпочиваючих оселяється в селі. На території села влітку також працює санаторій «Сокілець», це дитячий оздоровчий заклад, що приймає в себе більше 300 осіб за один заїзд.

Однією з значних перешкод ринку є важка економічна ситуація, яка змушує населення обмежувати витрату коштів на розваги.

IV. ПРОЕКТ

4.1. Опис і логічне обґрунтування проекту.

Ідея полягає у облаштуванні території для літньої тераси біля існуючої торгової точки. Територію планується обладнати підвісними накриттями забезпечивши належне освітлення, встановити огорожу для зберігання обладнання, пристосувати місце паркування транспорту та площадку для проведення активного відпочинку, де буде розміщено 2 тенісних столи, місце розміщення батута та облаштування зони для відпочинку.

З розвитком новацій плануємо розширювати асортимент товару, та надання одночасно більше послуг із збільшенням інвентаря. Це сприятиме збільшенню клієнтської бази та зростанню прибутку з початкової виручки – 1200 грн., в місяць до 12000 грн, а згодом більше і отримувати прибутки.

Соціальною складовою даного проекту є надання послуг малозабезпеченим сім'ям і дітям з багатодітних сімей, учасників АТО та членів їх сім'ї.

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Виразатись будуть послуги у наступному: для даної категорії людей, буде надаватись знижка у розмірі 50% від вартості послуги, а також 2 послуги в день безкоштовно, це буде відображатись у реєстрі відвідування закладу (з зазначенням ППП та дати) в вартісному показнику становитиме на загальну суму в місяць приблизно - 1500грн., в рік – 18 000 грн.

4.2. Призначення та джерела фінансування проекту.

Таблиця 3

№	Початкові витрати (можливі)	Сума, грн.
ОСНОВНІ ЗАСОБИ		
1.	Земля (вказіть характеристики)	Приватна
2.	Приміщення (вказіть характеристики) – купівля або будівництво	-
3.	Ремонт приміщення (капітальний)	-
4.	Поліпшення інфраструктури (проведення води, телефону, ін.)	-
5.	Обладнання «згідно таблиці 1»	42700
6.	Транспортні засоби (вказіть назву та кількість) -легковий автомобіль	Приватний
	ВСЬОГО ОСНОВНІ ЗАСОБИ	42700
Витрати за власні кошти (розрахунок на 1 рік)		
7.	Супутні реєстраційні процедури: нотаріус, банк. послуги, копіювання, ін.	
8	Єдиний податок (640) 10% =64*12=768	768
9	Єдиний соціальний внесок (704) 10% = 70,4*12=844,80	845
10	Страховання	
11	Зарплата найманого персоналу (3200) 10%= 320*12=3840	3840
12	Закупка товару (тенісні м'ячі для гри 200грн. в місяць) 200*12=2400	2400
13	Транспортні витрати для виїздів для надання послуг (на 1км. *2,00грн.*80км (в місяць) * 5міс.)	800
7.	Реклама (листопад 2017р.-100грн.,травень 2018р.- 100грн.)	200
8.	Оренда приміщення/ 5місяців *200грн.=1000грн./	1000

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

№	Початкові витрати (можливі)	Сума, грн.
9.	Зв`язок	
10.	Електроенергія 50квт*2,5=125*12 місяців=1500	1500
11.	Дозволи та ліцензії	
12.	Кошти на благоустрій території див. таб. 1.	21618
13.	Непередбачені витрати	
	ВСЬОГО ВИТРАТИ	32971
	ВАРТІСТЬ ВИТРАТ ПРОЕКТУ /в розрахунку на 1 рік /	75671

4.2.2 Джерела фінансування проекту.

Джерела фінансування проекту – власні кошти **-35671** грн., кошти МХП – **40000**грн..

4.3. Прибутковість проекту.

4.3.1 Поточні витрати бізнесу.

Таблиця 4

№	Витрати	Прямі	Непрямі	Змінні	Постійні
1.	Супутні реєстраційні процедури: нотаріус, банк. послуги, копіювання, ін.				
2.	Єдиний податок		768		768
3.	Єдиний соціальний внесок	845		845	
4.	Страховання				
5.	Зарплата найманого персоналу	3840		3840	
6.	Закупка: - обладнання -тенісні м`ячі (річна потреба)	2400		2400	
7.	Транспортні витрати див. таблиця 3	800		800	
8.	Реклама	200		200	
9.	Оренда приміщення/ місця на ринку	1000		1000	
10.	Зв`язок				
11.	Електроенергія	1500		1500	
12.	Дозволи та ліцензії				
13.	Інше				

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

№	Витрати	Прямі	Непрямі	Змінні	Постійні
14.	Непередбачені витрати				
15.	Амортизація обладнання	8060			8060

Термін експлуатації стосовно нормативів відповідно до наказу Міністерства молоді та спорту від 26.06.14р.№ 2094 тенісних столів 5 років, надувний батут та настільний футбол теж розраховуємо на 5 років, загальна вартість 38300/60 міс =638,33грн * 6 міс = 3829,98 грн.; ракетки 6 місяців, 400/6=66,67грн.. разом місячна норма амортизаційних відрахувань становить – 705 грн.00коп. * 6 міс = 4230 грн.

Всього:3829,98+4230 = 8060 грн.

4.3.2 Звіт про плановані доходи.

Таблиця 5

Місяці 2017 - 2018 року		11	12	1	2	4	5	6	7	8	9	10	11	За рік
Показн.														
<i>ПРОДУКТ/ ПОСЛУГА 1оренда тенісних столів</i>														
Виручка 1 тис.грн.		1,6	1,6	1,6	1,6	2,0	2,0	2,0	2,0	2,2	2,2	2,2	2,0	23,00
Прямі витрати 1 грн.														9582,40
Витрата 1-1 зарплата, нарах. на зар.плату		195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	195,20	2342,40
Амортизація		246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	246,67	646,67	3360,00
Електроенергія		65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	780,00
...нарах. оренда		100	100	100	100	100								500,00
Витрата 1-п матеріал		300	200	200	200	200	300	200	200	200	200	200	200	2600,00
Валовий прибуток 1 грн.														13417,60
<i>ПРОДУКТ/ ПОСЛУГА 2 прокат батут</i>														
Виручка 2 тис. грн..						4,0	5,0	6,0	6,0	5,0				26,00
Прямі витрати 2 грн.														3113,00
Оренда грн..						25	25	25	25	25				125,00
Транспортні послуги						160	160	160	160	160				800,00
Зар. плата з нарахуваннями						97,60	97,60	97,60	97,60	97,60				488,00
Амортизація		141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	141,67	1700,00
Валовий прибуток 2 грн.														22887,00

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Місяці 2017 - 2018 року		11	12	1	2	4	5	6	7	8	9	10	11	За рік
Покази.														
ПРОДУКТ/ ПОСЛУГА 3 прокат гри настільний футбол														
Виручка 3 тис. грн.		0,6	0,6	0,8	0,8	0,8	1,2	1,6	1,6	1,6	1,6	1,20	1,20	13,600
Витрати 3 грн.														5949,40
Оренда		50	50	50	50	25	25	25	25	25	50	50	50	375,00
Електроенергія		60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	720,00
Амортизація		250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	3000,00
Зар.плата		195, 20	195, 20	195, 20	195, 20	97,6 0	97,6 0	97,6 0	97,6 0	97,6 0	195, 20	195, 20	195, 20	1854,40
Валовий прибуток 3 грн.														7650,60
УЗАГАЛЬНЕНІ ПОКАЗНИКИ														
Виручка														62600,00
Прямі витрати														18645,00
Валовий прибуток														43955,00
Непрямі витрати														768,00
Витрата 1														
...														
Витрата n														
Чистий прибуток														43187,00

4.3.3 Рентабельність проекту.

Рентабельність проекту, % = Чистий прибуток за рік/ Сукупні витрати за рік x 100%

$$43187/19413*100=222,46$$

4.3.4 Строк окупності проекту.

Строк окупності проекту, років = (Вартість проекту/ Чистий прибуток за рік) x 12 міс.

$$65818/43187*12=18,29$$

4.4. Розрахунок точки самоокупності.

Таблиця 6

№	Стаття	Сума
1.	Виручка за рік, грн.	62600
2.	Змінні витрати, за рік, грн.	10585
3.	Маржинальний прибуток за рік, грн. (поз. 1 – поз. 2)	52015

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

№	Стаття	Сума
4.	Коефіцієнт маржинального прибутку (поз. 3 / поз. 1)	0,83
5.	Постійні витрати за рік, грн.	8828
6.	Точка самоокупності річна, грн. (поз. 5 / поз. 4)	10636,14

4.6. План здійснення .

Таблиця 7

Назва і опис заходу	Міс.	Міс.	Міс.	Міс.	
	09,2017	10,2017	11,2017	12,2017	
Захід 1. Облаштування площадки відповідно до норм та стандартів	10000	5818			
Захід 2. Закупка обладнання (тенісні столи, батут, наст. футбол, інвентар)	40000				
Захід 3. Облаштування території огорожею	10000				
Захід 4. Установка обладнання.			+		
Захід 5. Помісячні витрати роботи проекту			915,40	915,40	

В листопаді місяці 2017 року планую розпочати надавати послуги першим клієнтам.

4.7. Висновки.

1. З впровадженням проекту буде залучено більша кількість клієнтської бази споживачів, що збільшують прибуток магазину.
2. Робочі місця найманих працівників не будуть скорочуватись, в них буде зайнятість.
3. З розширенням послуг в потребі стане посада – адміністратора.

4. СОЦІАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ПРОЕКТУ ТА ЗВІТУВАННЯ ПЕРЕД ГРАНТОДАВЦЕМ

Результат виконання проекту можна буде побачити в реєстрі відвідування закладу пільговими категоріями(дата, ПІП, підпис) . Списки пільгових категорій буде складений органами місцевого самоврядування, та при пред’явленні посвідчення.