



Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

1. КОРОТКИЙ ОПИС ПРОЕКТУ

Назва проекту:

Вирощування та реалізація Лікарських трав занесених до Червоної Книги України

Джерела фінансування проекту:

грант від МХП, власні кошти

Загальна вартість проекту:

317661,52 грн.

Сума гранту від МХП

40000,00 грн.

Комерційна мета проекту:

Створення маточника рідкісних лікарських рослин на площі **0,5 га** для подальшого закладання на площі **3 га** з метою отримання прибутку від вирощування та реалізації лікарських рослин: **Зозулинець-дремлік (Orchis mono L., Родіола рожева Rhodiola rosea L., Перстач білий (лат. Potentilla alba)** виробництва та реалізації натуральних, екологічно чистих продуктів з лікарської сировини для придбання фармацевтичними комбінатами, підприємствами парфумерно-косметичної, харчової та лікєро-горілочної промисловості. Отримання прибутку від реалізації посадкового матеріалу, подальшої переробки (дрібнення, фасування) коренів лікарських рослин і продаж їх під власним Брендом.

Соціальна мета проекту:

1. Організувати на безоплатній основі навчання з вирощування лікарських рослин (5 годин в період з 01.01.2018 року по 01.03.2018 року).
2. Передати безоплатно посадковий матеріалу у вигляді саджанців в кількості **200 од.** (до 01.09.2018 року) громаді с.Басаличівка Гайсинського р-ну для самостійного вирощування в своїх домогосподарствах з метою отримання прибутку, та збільшення достатку своїх родин.
3. Допомога в організації збуту сировини.
4. Збереження рідкісних рослин завдяки поширенню і збільшенню площі насаджень.
5. Безоплатно агітувати в ЗМІ населення вирощувати лікарські рослини занесені до Червоної Книги України.

Обґрунтування ринкових можливостей:

Лікарські рослини це важлива галузь сільськогосподарського виробництва. Вони є джерелом лікувальної сировини. Коріння та трава широко використовуються у лікуванні людей. Вони також є цінною сировиною для різних галузей народного господарства. Лікарська продукція буде користуватися постійним попитом у зв'язку з її дефіцитом на ринку України.



Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

Стосовно рослин занесених до Червоної Книги України в зв'язку з їх зниканням ринок найближчі роки буде не наповнений. Недорога робоча сила та відносно високі ціни на сировину охоронюваних рослин створюють сприятливі умови для розвитку бізнесу з їх вирощування.

Фінансові результати:

Виручка за 1 рік	313020,00 грн.
Сукупні витрати за 1 рік	109190,18 грн.
Чистий прибуток за 1 рік	203830,00 грн.

Термін окупності проекту	18,7 міс.
Рентабельність проекту,	86,67 %

Витрати на соціальні цілі:

Заняття з навчання	5 учбових год.
Витрати на 200 од. розсади	4000 грн.

Висновки:

За даними статистики Рентабельність вирощування окремих лікарських рослин становить від 100 до 500 % і більше. Нині більшість цінних лікарських рослин є рідкісними або зникаючими видами. Різко скорочуються ресурси лікарських рослин, зокрема в Україні. Отже, проаналізувавши проведені дослідження та розрахунки, робимо висновки про доцільність створення та розширення бізнесу з вирощування та реалізації лікарських трав.

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

II. ДІЯЛЬНІСТЬ ГРАНТЕРА

2.1. Загальний опис діяльності

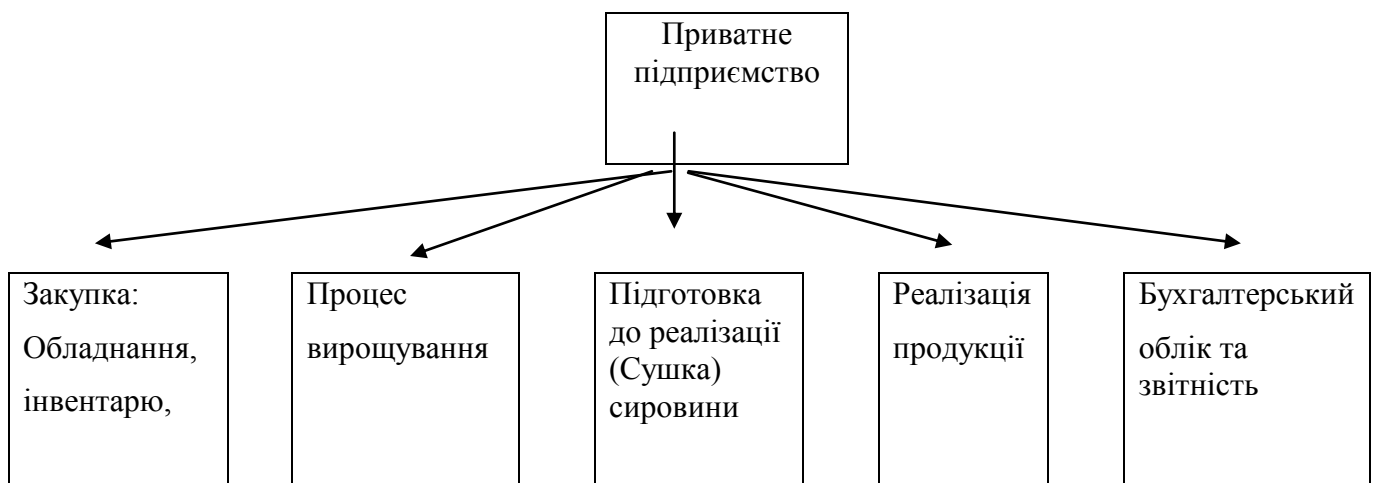
Проаналізував існуючі форми господарської діяльності: кооператив, приватне підприємство, фізична особа-підприємець, сімейна ферма, тощо. За умови підтримки мого проекту, планую зареєструвати Приватне підприємство.

Вид діяльності - Вирощування багаторічних культур, лікарських рослин, виробництво та реалізація продуктів рослинництва.

На даний час маю невелику матеріально-технічну базу, 3 га землі в довічне користування. Житлова та хоз. Будівля – 160 м². Теплицю всесезонну площею 225 м². Маточні насадження лікарських рослин Зозулинець-дремлік (*Orchis mono L.*), Родіола рожева *Rhodiola rosea L.*, Перстач білий (лат. *Potentilla alba*). Висипав дорогу до господарства. Господарство на 100% енергонезалежне – встановлено **сонячну електростанцію**, в планах на осінь встановити **вітряк**. На протязі 2-3 роки планую створити господарство з промислового вирощування лікарських рослин занесених до Червоної Книги України. Утримувати маточні ділянки з метою подальшої реалізації посадкового матеріалу розповсюдження та відновлення запасів важливих для нашого суспільства лікарських рослин.

Етапи діяльності підприємця:

Таблиця 1



2.2. Дійсна пропозиція продукції і позиція на ринку

Опис діяльності – Вирощування лікарських рослин занесених до Червоної Книги України. Виробництво та реалізація високоякісної, натуральної, сировини для придбання населенням та

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

підприємствами України, а саме: лікарської трави, коріння для приготування ліків настоянок, фіто зборів, чаїв та інше. Реалізація саджанців як в декоративних цілях так і в лікувальних.

Планую вирощувати та реалізовувати населенню сировину через мережу магазинів в тому числі і (власних 6 магазинів), через мережу інтернет, договірні відносини з підприємствами України.

Особливості продукції – лікувальні трави є важливою галуззю сільськогосподарського виробництва. Продукція має велике народногосподарське значення. Лікарські трави - широко використовують для лікування різних захворювань людини та в профілактичних цілях. Сировина лікарських рослин використовується в багатьох галузях промисловості, в тому числі фармацевтичні, парфумерно-косметичні, харчові, лікєро-горілчані. **Родіола рожева** - це лікарська рослина, з якої виробляється велика кількість лікарських засобів. Більшість з них призначені для стимуляції центральної нервової системи, підвищення витривалості, поліпшення розумової діяльності. **Таблиця "SOS" вже кілька років - головний документ в Карпатському заповіднику.** У ній - чотири види самих знищуваних лікарських рослин, занесених до Червоної книги. На першому місці - родіола рожева, в народі - золотий корінь. **Микола Волощук, завідувач ботанічним відділом Карпатського біосферного заповідника:** — По своїм властивостям вона навіть не уступає славнозвісному женьшеню. І ці властивості лікувальні сприяють тому, що цю рослину знищують, разом викопують кореневище із цих кореневищ виробляють різні лікарські препарати. Останнім часом цей вид майже повністю знищений. Збір цієї рослини суворо заборонений. І навіть для фармацевтичного виробництва дозвіл може видати тільки екологічна служба.

Перстач білий - Унікальна цінність рослини полягає в тому, що не дивлячись на свою гадану крихкість, воно містить в собі майже всю таблицю Менделєєва по мікро-і макроелементів. Тому при використанні перстачу в першу чергу нормалізується мінеральний і сольовий обмін в організмі, потім вирівнюється гормональний баланс, в слідстві чого приходять в норму обмінні процеси всього організму. Як бачите перстач біла володіє силою велета, який здатний зупинити розвиток будь-якого пухлинного процесу. **Зозулинець-дремлік** - має велику сферу застосування в народній медицині. Для тих, у кого виразка шлунку, особливо, відкритої форми, відвар з нього діє в якості заспокійливого і обволікаючого засобу. Лікарські препарати на основі зозулинця використовуються при лікуванні туберкульозу, навіть відкритої форми. Зозулинця слиз допомагає лікувати запальні захворювання горла і верхніх дихальних шляхів. У деяких країнах його давно визнали, як медичний засіб, що має високу ефективність. З порошку салепу готують слиз (Mucilago Salep), яку вживають при шлунково-кишкових захворюваннях (ентероколіти, гастрити) як обволікаючий засіб. Слиз є також протиотрутою при отруєннях отрутами припікаючої дії. В даний час сировина практично не заготовлюється через відсутність сировинної бази.

Потреби, що задовольняються лікарською продукцією – Сьогодні, як стверджують багато вчених-економістів, однією з умов аграрного виробництва є екологічний фактор, який може бути як стимулом економічного зростання, так і обмеженням у зв'язку із забрудненістю, загазованістю, деградацією земель та ін. Не виключенням стала і галузь лікарського рослинництва. У сучасних умовах слід розглядати культивування лікарських рослин як елемент ринку лікарської рослинної сировини. Лікарське рослинництво спільно з заготівлею дикоростучої лікарсько-технічної сировини формує сировинний базис даного ринку. Незважаючи на те, що на світовому ринку 70-75% лікарських рослин представлено дикорослими видами, культура лікарських рослин має

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

принципові еколого-економічні переваги над заготівлею. Галузь лікарського рослинництва в усьому світі є високодохідною, враховуючи наявний і постійно зростаючий попит. В цілому рентабельність вирощування лікарських рослин завжди в кілька разів перевищує рентабельність вирощування зернових. Лікарські рослини - це товар повсякденного попиту. Трава та коріння використовують повсякденно для профілактики та лікування. Для фармацевтичної, харчової, лікєро-горілчаної промисловості. Ринок продукції лікарських рослин занесених до Червоної Книги виглядає дуже привабливим.

2.3. Збут, маркетинг і поширення товару

1. Ситуація на ринку. Аналіз ринку.

Лікарські рослини — традиційна сировина для виготовлення ліків. На сьогоднішній день третину лікарських засобів отримують саме з рослинної сировини (Чекман І.С., 1999). Висока ефективність фітотерапії, підтверджена багатовіковим досвідом, зумовлює широке застосування препаратів на основі рослинної сировини у клінічній практиці. Багатьох клініцистів фітопрепарати приваблюють тим, що їх застосування супроводжується мінімальною кількістю побічних ефектів, вони не взаємодіють з іншими лікарськими засобами. За даними ВООЗ, фітопрепарати сьогодні представляють собою ринок в \$60 млрд. Досить широко вони використовуються у Німеччині, Франції, США, Італії, Індії (25-50%). На сучасному українському фармацевтичному ринку вміст фітопрепаратів широкого спектру лікувально-профілактичної дії в середньому складає понад 45%. Проте, для лікування серцево-судинної системи, захворювань дихальних шляхів, захворювань печінки та ШКТ цей показник істотно вищий (відповідно 90%, 79% та 70%). Серед вітчизняних підприємств – виробників відповідних препаратів можна назвати «Фармацевтична фірма «Дарниця», «Фармак», «Біофарма», «Борщагівський хіміко-фармацевтичний завод», Київський вітамінний завод, «Лубнифарм», фармфабрика «Здоров'я» (Харків), «Галичфарм» (Львів), «Біостимулятор» (Одеса), «Сарепта» (Донецьк) тощо. Вказані підприємства сьогодні випускають Олії, екстракти, настоянки, таблетки, розчини для ін'єкцій, соки, збори, аерозолі, краплі, гранули, субстанції, фіточаї тощо. Спостерігається зростання як фармацевтичних фірм, що випускають рослинні препарати, так і об'ємів цієї продукції.

2. Вивчення попиту. - Основним завданням вивчення попиту є виявлення тенденцій і закономірностей розвитку: Вивчу асортимент конкурентів, об'єм розфасовки, оформлення, різницю в цінах в залежності фасування. Вимоги по якості сировини. Проведу переговори стосовно оптових поставок на промислові виробництва. Визначу кількісні об'єми постачання. • необхідно, щоб у міру реалізації товарів їх запаси поновлювалися і таким чином попит задовольнявся безперебійно; • якщо покупці пред'являють попит на товари, що відсутні в магазині, ці товари повинні бути замовлені і завезені, тому для вивчення попиту в рекламних цілях представлю кількісний асортимент в своїх магазинах. Звернусь до дистриб'юторів продажу продуктів харчування з пропозицією представити товарну сировину в мережі своїх магазинів. Вивчу цінову політику в конкурентів.

План закупівлі лікарських рослин на серпень 2016 р.

Ru	Latin	Ukr	
----	-------	-----	--

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Череда, трава	<i>Bidens tripartita, herba</i>	Причепя, трава	2000
Ромашка, цвет	<i>Matricaria chamomilla, flos</i>	Ромашка, цвіт	1000
Ромашка, осыпь	<i>Matricaria chamomilla pollen</i>	Ромашка, осип	3000
Зверобой, трава	<i>Hypericum perforatum, herba</i>	Звіробій, трава	100
Артишок, трава	<i>Cynara</i>	Артишок, трава	1000
Иван-чай, трава	<i>Chamaenerion angustifolium, herba</i>	Іван-чай, трава	300
Ежевика, трава	<i>Rubus fruticosus, folium</i>	Ожина, трава	200
Эхинацея, трава	<i>Echinacea purpurea, herba</i>	Ехінацея, трава	20000
Иссоп, трава	<i>Hyssopus officinalis, herba</i>	Гісоп, трава	50
Боярышник, плоды	<i>Crataegus monogyna, carpus</i>	Глід, плоди	5000
Душица, трава	<i>Origanum vulgare, herba</i>	Материнка, трава	50
Черника, плоды	<i>Vaccinium myrtillus, carpus</i>	Чорниця, плоди	60
Липа, цвет	<i>Tilia cordata, flos</i>	Липа, цвіт	1600
Чистотел, корень	<i>Chelidonium majus, rhizoma</i>	Чистотіл, трава	2000
Береза, почка	<i>Betula pendula, gemma</i>	Береза, брунька	15
Родиола розовая, корень	<i>Rhodiola rosea, rhizoma</i>	Родіола рожева, корінь	100
Очанка лекарственная, трава	<i>Euphrasia officinalis, herba</i>	Очанка лікарська, трава	100
Марь белая, трава	<i>Chenopodium album, herba</i>	Лобода біла, трава	300
Калина, кора	<i>Viburnum opulus, cortex</i>	Калина, кора	300

Закупка сырья

Купим в больших количествах:

Матка боровая (*Orthilia secunda* L)

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Вербена (<i>Verbena officinalis</i> L)
Живокост (<i>Sumphylum officinalis</i> L)
Золотая розга (<i>Solidago vsrgaurea</i> L)
Козлятник (<i>Galega officinalis</i> L)
Копеечник (<i>Hedysarum aplinum</i>)
Красная щетка (<i>Rhodioloa quadritida</i>)
Кровохлепка (<i>Sanguisorba officinalis</i> L)
Пятипал(лапчатка белая) (<i>Potentilla alba</i> L)
Лимонник (<i>Cymborogon citratus</i>)
Марена (<i>Rubia tinetorum</i> L)
Омела (<i>Viscum album</i> L)
Репяшок (<i>Agrimonia eupatoria</i> L)
Ромашка (<i>Matricaria chamomilla</i> L)
Сабельник (<i>Comarum palustre</i> L)
Софора (<i>Sophora pachycarpa</i> (C.A.Mey)
Стевия (<i>Stevia rebaudiana Bertoni</i>)
Чага (<i>Inonotus obliquus</i> Pil)
Черeda (<i>Bidens tripartite</i> L)
Шиповник косточка
Шиповник кожура
Одуванчик (<i>Taraxacum officinalis</i> Wigg)
Липа (<i>Tilia cordata</i>)
Овсяное молочко
Артишок (<i>Cynara scolymus</i> L)
Лопух (<i>Arctium lappa</i> L)
Календула (<i>Calendula officinalis</i>)
Диоскорея (<i>Dioscorea</i>)
Солодка (<i>Glycyrrhiza glabra</i>)

3. Фітобіоорганік

юридический

Украина, Житомир, 10001, вул.Кооперативна ,1

фактический

Украина, Житомир, 10001, вул.Кооперативна ,1

Куплю Купуємо коріння кульбаби (одуванчик), **пятипала (перстач)**, лопуха, сабельник, алтей сушений.

Обновлено: 16 июня 2017, 06:41

3.Аналіз цінової політики. Роздрібні ціни.

Назва	Адреса	підприємство	кг	ціна
Зозулинець-	Волинська обл.	телефон: 0955887892	1	2900

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

дремлік				
Зозулинець-дремлік	Київ	https://mirasvit.biz/	0,1	350
Зозулинець-дремлік	Київ	https://biosvit.biz/	0,1	350
Зозулинець-дремлік	Харьковская область	https://hlorofitum.prom.ua/	0,1	350
Родіола рожева	Київ	https://mirasvit.biz/	0,1	155
Родіола рожева	Харьковская область	https://hlorofitum.prom.ua/	0,1	120
Родіола рожева	Київ	https://goodlifee.com/	0,1	155
Родіола рожева	Київ	https://zhiva-apteka.in.ua/	0,05	80
Перстач білий трава	Київ	https://mirasvit.biz/	0,1	85
Перстач білий трава	Львів	https://travnik.com.ua/	0,1	85
Перстач білий корінь	Харьковская область	https://mir-trav.com.ua/	0,1	90
Перстач білий корінь	Київ	https://mirasvit.biz/	0,1	95
Перстач білий корінь	Черкаси	https://eco-lavka.ck.ua/travyi-	0,1	59
Перстач білий корінь	Волинська обл.	http://herbs.com.ua	0,1	65
Перстач білий корінь	Київ	http://narod-medicina.com/lechebnie-travy	0,1	50

4. Запровадження гнучкої політики цін. Враховуючи власне вирощування, розмноження лікарських рослин, відсутність поточних витрат на опалення, водопостачання, електрику (Господарство повністю автономне) господарство матиме перевагу в ціноутворенні на лікарську сировину. Це дає можливість варіювати цінами. Для збільшення обсягів продажу для постійних та оптових покупців надаватимуться знижки (знижки за кількість, знижки за об'єм)

Ціни на продукцію формуватимуться з урахуванням попиту ринку, існуючих ринкових цін в регіоні, затрат на виробництво, прибутку.

В майбутньому планується відкрити спеціалізований магазин з продажу лікарських рослин.

Маркетингова діяльність буде спрямована на:

1. Вивчення попиту потреби в даній продукції;
2. Вивчення ціни в різних місцевостях;
3. Знаходження широкого кола споживачів;
4. Гнучку політику ціноутворення;

2.4. Інфраструктура бізнесу



**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Загальна площа ділянки - 3 га. Для зберігання інвентарю та обладнання, розфасовки продукції буде використовуватися приміщення площею 60 квадратних метрів.

Для розмноження (ділення куша) та розведення лікарських рослин будуть використовуватися парники, лотки для розсади, торф, крапельний полив. Для сушки сировини буде збудовано ангар. Внесення засобів захисту та живлення рослин буде здійснюватись через крапельний полив.

Функціональні потреби – такі як електроенергія, опалення, вода є у власному домоволодінні. Їх витрати на виробництво будуть мінімальні в зв'язку з повною **автономією будівлі. В господарстві є сонячна електростанція, джерело питної води, планується водогін, опалення піролізний котел на 500м², будується всесезонна теплиця 225м².**

(Планую збільшити потужність сонячної електростанції за рахунок коштів отриманих у вигляді гранту від МХП.)

Для забезпечення виробництва зв'язком буду користуватися мобільний телефон.

Проведено оптико-волоконний інтернет. Прокладено дорогу (висипана) 450 м

Для транспортного забезпечення виробництва та реалізації продукції буде використовуватись власний автомобіль **Volkswagen T-4**

Загальні капіталовкладення в господарство за минулий рік і станом на 25.06.2017 року складають :

Нове приміщення,криниця,маточні насадження,дорога,сонячна електростанція - 662557,70

Обладнання, яке планую закупити для забезпечення виробництва на площу 0,5 га

Таблиця 2

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

Обладнання та інвентар	К-ть	Постачальник (нове обладнання)	Призначення	Ціна одиниці, грн.	Загальна вартість, грн.
Агроволокно 1,6*100	25рул	http://agrovolochno.com	Для посадки рослин	846,0	21150,00
Система крапельного поливу	1 компл.	https://uni-opt.com	Для поливу, підживлення, захисту рослин	104783,33	104783,33
Насос для води 2,2 квт	1 шт	https://vinnica.prom.ua	Для поливу рослин	12000,00	12000,00
Стовпчики для забору	43		Для огорожі	60,00	2571,43
Сітка Козачка	6	б/у Вінниця	Для огорожі	1310,68	7864,08
Затіняюча сітка 2*100	12,5рул	олх	Для захисту рослин від Сонця	1765,00	22062,50
Сонячні панелі 260 Вт	8шт	https://sad-ogorod.in.ua	Для забезпечення електроенергією	4755,00	38040,00
Всього		http://solar-tech.com.ua			208471,34

РОЗРАХУНОК КРАПЕЛЬНОЇ СИСТЕМИ

	діаметр	к-ть	ціна	сума
Розлучна труба Д-75мм (Ділянка 50*100м (50м/п))	75	50	39	1950
Краплинна труба Д-16мм (12,5рядів*2 полоси по	16	2500	2,6	6500

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

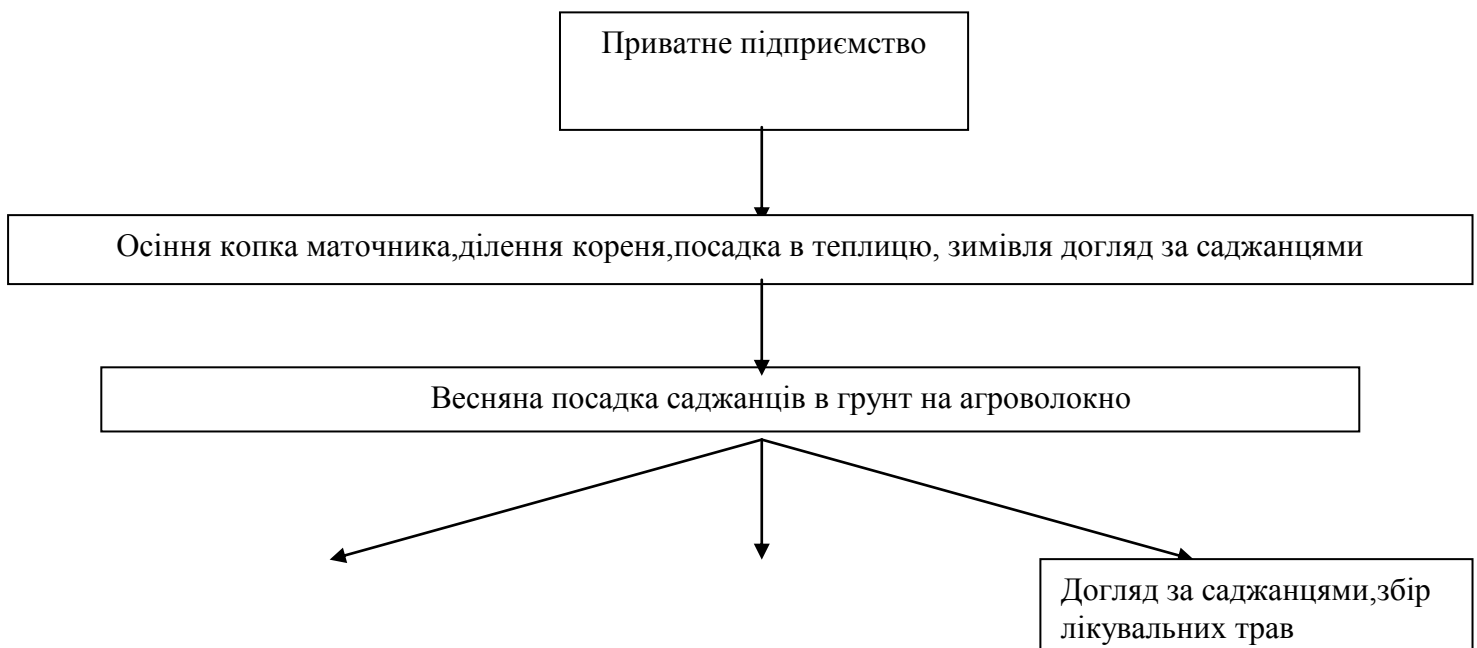
1,60*100м)				
Компенсована крапельниця 2500м/0,3м інтервал між рослинами		8333	1,73	14416,67
Крапельниця кутова під корінь 4шт на 1 крапельницю компенсовану		33333	0,91	30333,33
трубка 5 мм близько 1,4 м на 4 рослини		11666,67	2,2	25666,67
стартер на 4 виходи по кількості компенсованих крапельниць		8333	2,51	20916,67
фільтр 60м3		1	5000	5000
Всього				104783,33

Для ведення виробництва буде використовуватися як нове обладнання, перелік якого зазначено в таблиці 2, так і те, яке було в користуванні та є вже в наявності.

Місце розташування виробництва напряму не впливає на кількість клієнтів, так як реалізація товару буде проводитись поза базою виробництва.

Схема виробничого процесу

Таблиця 3



Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”



III. РИНОК

3.1. Загальне визначення і ємність ринку.

Планую вирощувати лікарські рослини та реалізовувати любителям як для лікарських потреб та як декоративні, а також виробляти та реалізовувати високоякісну, натуральну, сировину, а саме: лікарську траву та коріння.

Особливості продукції Вирощування лікарських трав занесених до Червоної Книги України дуже важливо для відновлення зникаючих у природі цілющих рослин. Промислове вирощування лікарських рослин забезпечить необхідною сировиною багато галузей вітчизняної промисловості. Продукція рослинництва має велике народногосподарське значення. Та головне здоров'я людей які мають змогу вживати цілющі рослини, зміцнюючи тим самим свій організм.

Потреби, що задовольняються продукцією лікарських рослин лікарські рослини - це товар повсякденного попиту. Трава та коріння використовують повсякденно для профілактики та лікування. Для фармацевтичної, харчової, лікєро-горілчаної промисловості реалізація сировини буде проводитися в залежності від попиту на неї. Реалізація буде проводитися цілий рік.

Тривалість попиту

Збір та вирощування лікарських рослин – один з найдавніших промислів людини, а нині важлива галузь сільськогосподарського виробництва. Вони є джерелом незамінних продуктів: ліків, харчів,

Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”

косметики. Попит на натуральну сировину зростає з кожним роком. Вони також є цінною сировиною для різних галузей народного господарства. Отже, продукція з лікарської сировини буде користуватися постійним попитом на ринку.

Відмінності від продукції конкурентів Промислова конкуренція на ринку відсутня. Вирощуванням лікарських рослин займається дуже малий відсоток підприємств. Промисловість змушена імпортувати сировину з інших держав. Приватні збори диких лікарських трав існують але це дуже малий відсоток від потреб промисловості яка збільшує свої потреби. **Лікарські трави про які ведеться вище займають багато часу в своєму вирощуванні. Коріння цілющих трав Зозулинець-дремлік (Orchis mono L., Родіола рожева Rhodiola rosea L., Перстач білий (лат. Potentilla alba) набирає свої властивості лише на 3-4 рік тому їх вирощуванням займаються лише захоплені люди. На протязі вирощування проводять тільки збір трави Перстач білий (лат. Potentilla alba). Крім того вирощування потребує значних капіталовкладень**

Ринок продукції

Реалізацію продукції буду проводити через мережу магазинів. Планую заключити договори на оптову реалізацію продукції з Фармацевтичними, лікєро-горілчаними, парфумерно-косметичними підприємствами України.

Загальний розмір ринку (Вінницька обл.) населення (Житомирська область) підприємство

Таблиця 4

Назва продукту	Споживачі	Чисельність	Споживання на одного споживача в місяць	Споживання на одного споживача в рік	Всього на рік
Лікарські рослини	Приватні особи	1600000 осіб	0,100 кг	1,2 кг	1113600 кг
Лікарські рослини	ПрАТ «Ліктрави» Житомир	70% Ринку Споживання лікарських рослин	125000 кг	1500000 кг	1500000 кг

Згідно статистики 58-60% населення кожного для вживають лікарські рослини в різному вигляді: фіто-чай, лікарські збори, ліки, настоянки та інше.

Клієнти бізнесу

Підприємства

ПрАТ «Ліктрави» Житомир

ДП «Агрофірма Ян»

ЗАТ «Віола»

ВАТ «Лубнифарм»

Приватні особи

Населення

Розрахунок долі ринку моєї продукції в загальному валовому вигляді

Плановий обсяг реалізації продукції: 3 розрахунку на 0,5 га

Коріння Родіола рожева 100м/п/0,3м відстань між рослинами*4 рядки*2 полоси агроволокна.*12,5 рядів=33333,33 рослин * 0,9кг = 30000 кг* 31-32% в сухі речовині = **9500 кг**

Коріння Перстач білий 100м/п/0,3м відстань між рослинами.*4 рядки*2 полоси агроволокна.*12,5 рядів=33333,33 рослин * 0,45кг = 15000 кг* 31-32% в сухі речовині = **4666,5 кг**

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Трава Перстач білий 100м/п/0,3м відстань між рослинами.*4 рядки*2 полоси агроволокна.*12,5 рядів=33333,33 рослин = 2500 кг за два укоси * 31-32% в сухій речовині = **800** кг

Коріння Зозулинець-дремлік 100м/п/0,3м відстань між рослинами.*4 рядки*2 полоси агроволокна.*12,5 рядів=33333,33 рослин * 0,1кг = 3333,33 кг* 31-32% в сухій речовині = **1000** кг

Коріння Родіола рожева <i>Rhodiola rosea</i> L.	9500 кг/3-4рік; в сухій речовині
Коріння Перстач білий (лат. <i>Potentilla alba</i>)	4666,5 кг/3-4рік; в сухій речовині
Трава Перстач білий (лат. <i>Potentilla alba</i>)	800 кг/3-4рік. в сухій речовині
Коріння Зозулинець-дремлік (<i>Orchis mono</i> L.	1000 кг/3-4рік; в сухій речовині

Доля ринку визначається за формулою:

$$\text{Др. (доля ринку)} = (\text{Планове виробництво} / \text{Єр (ємність ринку)}) * 100\%$$

Доля ринку підприємця (розраховується за бажанням)

Реалізація Коріння Родіола рожева: Коріння Перстач білий: Трава Перстач білий: Коріння Зозулинець-дремлік

Др. = 15966,5 кг/3роки лікарських трав /2613600 кг лікарських трав * 100% = 0,61%. /3роки = 0,203% з розрахунку на 1 рік

3.2. Середовище і тенденції ринку

На даний час середнє споживання лікарських трав (трав'яні збори, фіто чаї, лікарські трави та інше) на одного жителя України складає 1.2 кілограм в рік. Місія мого бізнесу – отримання прибутку за рахунок забезпечення населення високоякісними та доступними продуктами рослинної сировини (лікарських трав).

Цінність продукції - забезпечення широких верст населення високоякісною, натуральною, доступною сировиною, які мають високу харчову цінність, так і широкий спектр лікувальних властивостей. Пропагування здорового способу життя завдяки профілактиці захворювань, підтримки організму, та повсякденному вживанню продуктів з вмістом лікарських рослин.

Перспективи діяльності

Отримання основної маси продукції очікується на **3-4 рік** тому що технологічно корені Родіола рожева, Перстач білий та Зозулинець-дремлік набирають свою вагу та лікувальні властивості тільки на **3-4рік**. Крім того вирощування потребує значних фінансових вкладань в крапельний полив, ручний збір та обробіток. Враховуючи перспективи вирощування лікарських трав занесених до Червоної Книги України та виходячи із фінансових можливостей планую створити потужну виробничу базу з вирощування, розмноження, первинної переробки зникаючих в природі лікарських рослин. Звернути увагу населення на проблему збереження довкілля. Ведення здорового образу життя та профілактики захворювань. В перспективі планую розширити земельну ділянку під вирощування лікарських трав, збільшення видів рослин за рахунок оренди земельних паїв в с. Басаличівка на якій буду використовувати найману робочу силу.

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

На даний час на ринку склалися такі реалізаційні ціни на продукцію лікарських рослин: Опт - Роздріб

- Коріння Родіола рожева	900-1500 грн. за 1 кг.
- Коріння Перстач білий	550-650 грн. за 1 кг.
- Трава Перстач білий	350-450 грн. за 1кг.
- Коріння Зозулинець - дремлік	2500-3500 грн. за 1 кг.

Тому планові ціни, будуть середньоринковим і є цілком задовільними для отримання прибутку. Тим більше, продукція, яка буде реалізовуватися, натуральна, високоякісна, дуже корисна для здоров'я, екологічно чиста, в зручній для покупця упаковці.

Контроль якості лікарських трав буде здійснюватися відповідно до державного стандарту.

Прямі конкуренти в межах району відсутні. Потенційними конкурентами є приватні особи які вирощують лікарські трави в домогосподарстві. Але їх відсоток незначний.

Найбільш сильними конкурентами є підприємства які імпортують лікарську сировину.

Таблиця 6

№	Елементи комплексу маркетингу	Моя діяльність	Діяльність конкурента
1.	Товар	Лікарські трави та коріння	Лікарські трави та коріння
2.	Ціна	Середньо ринкова за 900,0 грн. за 1 кг) Коріння Родіола рожева	Висока (1500,00 грн. за 1кг) Коріння Родіола рожева
3.	Канали руху товару	Реалізація в магазинах, Опт, роздріб, промисловість	Реалізація в інтернет магазини
4.	Просування товару	Реклама за рахунок якості, «коло друзів», реклама в газеті, інтернет, зустрічі, представлення в мережі магазинів (власних) Залучення дистриб'юторів до співпраці з просування лікарської сировини.	Складний пошук саме їх товару на сайті
5.	Конкурентна перевага	Реалізація продукції в упаковці різної ємкості, Опт, роздріб, безкоштовна доставка оптовим покупцям, цінова гнучка політика. Родзинкою моєї переваги є формування оптових партій товару завдяки промислового вирощуванню.	Реалізація товару лише в інтернет магазині. Відсутність великих партій.



**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

3.3. Можливості і загрози ринку

Розміщення ринку, його унікальні характеристики

Ринок збуту знаходиться в власних магазинах м. Ладизжин, м. Гайсин, смт. Дашів с.Зятківці, с. Кіблич, с.Гранів. Також планую відкрити спеціалізований магазин для реалізації моєї продукції. Промислові галузеві підприємства України.

Тенденції та зміни ринку

Лікарські рослини не є продуктами першої необхідності. Тому на їх реалізацію може вплинути рівень купівельної спроможності населення. Хоча, як стверджує статистика, за період кризи рівень споживання лікарських рослин в Україні зріс на 20–25 %

Вплив сезонних факторів на ринок

Сезонні впливи на ринок відсутні. Реалізація проходить цілий рік.

Попит на мою продукцію

Попит вирівняний на протязі року .

Основні загрози діяльності

Таблиця 7

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

№п/п	Загроза	Наслідок	Мої дії
1.	Падіння попиту	Зниження прибутків.	Створення додаткових зручностей для споживачів, розширення регіону збуту.
2.	Погіршення купівельної спроможності споживачів	Зниження прибутків.	Освоєння додаткових методів реалізації. Збільшення асортименту. Коливання цінової політики для утримання на ринку.
3.	Несприятливі погодні умови, які знижують врожай.	Зниження збору. Зниження прибутків	Мінімізація загрози. Залучення фахових агрономів, використання біопрепаратів захисту рослин
4.	Захворювання рослин	Зменшення виробництва продукції. Зниження прибутків.	Постійно проводити профілактичні та при необхідності лікувальні заходи.
5.	Зміна законодавчої бази	Додаткові незручності в діяльності	Постійне відстеження та врахування тенденцій у зміні законодавства. Зміна виду діяльності

IV. ПРОЕКТ

4.1. Опис і логічне обґрунтування проекту

Комерційна ідея проекту

За рахунок вирощування та реалізації лікарських рослин, організації виробництва та реалізації високоякісних, натуральних, доступних для придбання широкими верствами населення сировини (лікарських трав та коренів) реалізації посадкового матеріалу забезпечити прибутковість бізнесу.

Види продукції

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Планую реалізувати галузевим підприємствам, зацікавленим людям з метою вирощування лікарських та декоративних рослин, для лікувальних та профілактичних потреб.

Потреби, що задовольняються продукцією лікарські рослини - це товар повсякденного попиту. Трава та коріння використовують повсякденно для профілактики та лікування. Для фармацевтичної, харчової, лікєро-горілчаної промисловості реалізація сировини буде проводитися в залежності від попиту на неї.

Цінність

Забезпечення широких верст населення інформацією про лікувальні властивості лікарських рослин. Забезпечення високоякісною, натуральною, доступною сировиною (лікарськими травами), які мають як високу харчову цінність, так і широкий спектр лікувальних властивостей. Пропагування здорового способу життя та повсякденному вживанню лікарської сировини в цілях профілактики захворювань.

Перспективи діяльності

Враховуючи перспективи вирощування лікарських трав занесених до Червоної Книги України та виходячи із фінансових можливостей планую створити потужну виробничу базу з вирощування, розмноження, первинної переробки зникаючих в природі лікарських рослин. Звернути увагу населення на проблему збереження довкілля. Створити робочі місця.

Соціальна ідея проекту. В рамках соціальної складової

1. Організувати на безоплатній основі навчання з вирощування лікарських рослин (5 годин в період з 01.01.2018 року по 01.03.2018 року).
2. Передати безоплатно посадковий матеріалу у вигляді саджанців в кількості **200 од.** (до 01.09.2018 року) громаді с.Басаличівка Гайсинського р-ну для самостійного вирощування в своїх домогосподарствах з метою отримання прибутку, та збільшення достатку своїх родин.
3. Допомога в організації збуту сировини.
4. Збереження рідкісних рослин завдяки поширенню і збільшенню площі насаджень.
5. Безоплатно агітувати населення вирощувати лікарські рослини занесені до Червоної Книги України

4.2. Призначення і джерела фінансування проекту.

4.2.1 Вартість проекту з розрахунку на 0,5 га протягом 1 року

Таблиця 8

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Також для діяльності за проектом я планую використовувати власний легковий автомобіль Volkswagen T-4

4.2.2 Джерела фінансування проекту.

№	ПОЧАТКОВІ ВИТРАТИ	СУМА, ГРН.	СУМА, ГРН.
ОСНОВНІ ЗАСОБИ		Власні Кошти	Сума гранту від МХП
1.	Обладнання яке планую закупити згідно (таблиці 2)		40000,00
2.	Обладнання яке планую закупити згідно (таблиці 2)	168471,34	
3.			
4.			
	ВСЬОГО ОСНОВНІ ЗАСОБИ	168471,34	40000,00
ОБОРОТНІ ЗАСОБИ			
8.	Супутні реєстраційні процедури (банк. послуги, копіювання, ін.)	250,00	
9.	Єдиний податок (3 група), 3% від доходу 12 місяців	6304,02	
10.	Єдиний соціальний внесок (22% від мінімальної заробітної плати – 3200,00), 12 місяців*704 грн./міс.	8448,00	
11.	Страхування 1 рік	500,00	
12.	Закупка біопрепаратів 1 рік	1600,00	
13.	Транспортні витрати/ витрати на доставку товару та сировини 1 рік	4000,00	
14.	Електроенергія, вода, опалення	0,00	
15.	Закупка упаковки	1000,00	
16.	Непередбачені витрати (ремонт,тощо)	2000,00	
17.	Зв'язок, 12 місяців *50 грн.	600,00	
18.	ПДВ 20% без врахування ПДВ витрат	52170,00	
19.	Реклама100*3м	300,00	
20.	Амортизація обладнання	32018,16	
	ВСЬОГО ОБОРОТНІ ЗАСОБИ	109190,18	18
	ВАРТІСТЬ ПРОЕКТУ	277661,52	40000,00

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Джерела фінансування проекту – власні кошти та грантові кошти ПАТ «Миронівський хлібопродукт».

4.3. Прибутковість проекту.

Таблиця 9

№	Витрати	Прямі	Непрямі	Змінні	Постійні
1.	Супутні реєстраційні процедури (банк. послуги, копіювання, ін.)		+		+
2.	Єдиний податок (3 група), 3% від доходу 12 місяців.		+		+
3.	Єдиний соціальний внесок (22% від мінімальної заробітної плати – 3200,00), 12 місяців*704 грн./міс.		+		+
4.	Страховання 1 рік		+		+
5.	Закупка біопрепаратів 1 рік	+		+	
6.	Транспортні витрати/ витрати на доставку товару та сировини 1 рік		+		+
7.	Закупка упаковки	+		+	
8.	Непередбачені витрати (ремонт, тощо)		+		+
9.	Зв'язок, 12 місяців *50 грн.		+		+
10.	ПДВ 20% без врахування ПДВ витрат		+		+
11.	Реклама 100*3м		+		+
12.	Амортизація Обладнання		+		+
13.					
14.					
15.					

4.4.2 Звіт про плановані доходи.

Розрахунок об'ємів виробництва та реалізації продукції

Таблиця 10

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Статті/ Назва робіт	2017 рік				2018 рік								За рік
	Місяці												
	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8	
Реалізація лікарської трави кг.										400,00		400,00	800,00
Ціна 1 кг лікарської трави грн.										350,00		350,00	
Виручка грн. від реалізації лікарської трави										140000,00		140000,00	280000,00
Реалізація саджанців лікарських рослин шт.							1500,00						1500,00
Ціна саджанців лікарських рослин грн.							20,00						
Виручка грн. від реалізації саджанців							30000,00						30000,00
ВСЬОГО виручка грн.							31520,00			140750,00		140750,00	313020,00

Таблиця 11

УЗАГАЛЬНЕНІ ПОКАЗНИКИ													
Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів													
	9	10	11	12	1 за проектом	2 за проектом	3 за проектом	4 за проектом	5 за проектом	6 за проектом	7 (Вінниччина 2017)	8 (Вінниччина 2017)	9 (Вінниччина 2017)
Виручка	0	0	0	0	0	0	31520	0	0	140750	0	140750	313020
Закупка біопрепаратів						600	1000						
Закупка упаковки									1000				
Прямі витрати	0	0	0	0	0	600	1000	0	1000	0	0	0	2600
Валовий прибуток	0	0	0	0	0	-600	30520	0	-1000	140750	0	140750	310420
Післяр. процедури	250												
Єдиний податок 3% від Чистого прибутку 509281,77	525	525	525	525	525	525	525	525	525	525	525	525	
ЄСВ	704	704	704	704	704	704	704	704	704	704	704	704	
Аморт. об'єктів	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	2668	
Зв'язок	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	
Ел.енергія													
Реклама										100	100	100	
Транспртні витрати	200	200	300	300	300	300	300	300	300	500	500	500	
Страхування		500											
Непередбачені витрати (ремонт, тощо)			200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	
ПДВ 20% без врахування ПДВ витрат							5253			23458		23458	
Непрямі витрати	4398	4648	4448	4448	4448	4448	9701	4448	4448	28206	4748	28206	106590
Чистий прибуток	-4398	-4648	-4448	-4448	-4448	-5048	20819	-4448	-5448	112544	-4748	112544	203830

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

Амортизація

обладнання: (В насос.+В стовпчики +В сітка козачка +В Сонячні панелі /25років.*12 міс.) + (В Агроволокно + В крапельний полив + В Затіняюча сітка /5 років*12 міс)=
 $(12000,00+2571,43+7864,08+38040,00)/300 + (21150,00+104783,33+22062,50)/60=$
 $201,59+2466,60 = \mathbf{2668,18}$ за місяць

4.4.3 Рентабельність проекту.

4.4.3 Рентабельність проекту.

Рентабельність проекту, % = Чистий прибуток за рік/ Сукупні витрати за рік x 100%
 Рентабельність проекту, % = $(203829,82/ 109190,18) * 100\% = \mathbf{86,67\%}$

4.4.4 Строк окупності проекту.

Строк окупності проекту, місяців = (Вартість проекту/ Чистий прибуток за рік) x 12 міс.
 Строк окупності проекту = $(317661,52 / 203829,82) x 12 \text{ міс.} = \mathbf{18,7}$ місяці

4.5. Розрахунок точки самоокупності.

Таблиця 12

№	Стаття	Сума
1.	Виручка за рік, грн.	313020,00
2.	Змінні витрати, за рік, грн.	2600,00
3.	Маржинальний прибуток за рік, грн.. (поз. 1 – поз. 2)	310420,00
4.	Коефіцієнт маржинального прибутку (поз. 3 / поз. 1)	0,99
5.	Постійні витрати за рік, грн..	106590,00
6.	Точка самоокупності річна, грн. (поз. 5 / поз. 4)	107482,77

Змінні та постійні витрати розраховані з урахуванням даних таблиці 9.

4.6. Ризик і проблеми, пов'язані з проектом.

Можливі ризики:

1. Падіння попиту.
2. Погіршення купівельної спроможності споживачів.
3. Несприятливі погодні умови, які знижують врожай.
4. Захворювання рослин.
5. Зміна законодавчої бази.

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

План дій на випадок непередбачених ситуацій

Таблиця 13

№п/п	Вид ризику	Проблема	Заходи із запобігання
1.	Падіння попиту	Зниження прибутків.	Створення додаткових зручностей для споживачів, розширення регіону збуту.
2.	Погіршення купівельної спроможності споживачів	Зниження прибутків.	Освоєння додаткових методів реалізації. Збільшення асортименту. Коливання цінової політики для утримання на ринку.
3.	Несприятливі погодні умови, які знижують врожай.	Зниження збору. Зниження прибутків	Мінімізація загрози. Залучення фахових агрономів, використання біопрепаратів захисту рослин
4.	Захворювання рослин	Зменшення виробництва продукції. Зниження прибутків.	Постійно проводити профілактичні та при необхідності лікувальні заходи.
5.	Зміна законодавчої бази	Додаткові незручності в діяльності	Постійне відстеження та врахування тенденцій у зміні законодавства. Зміна виду діяльності

З метою фінансування заходів з подолання ризиків планую створити резервний фонд в розмірі 2% від чистого прибутку.

**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

4.7. План здійснення.

Таблиця 14

	місяці	2017						2018							
		7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8
№	Роботи	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2
1.	Захист бізнес-плану														
2.	Реєстрація Підприємства														
3.	Навчання громади с. Басаличівка														
4.	Отримання коштів від МХП														
5.	Закупка обладнання,монтаж обладнання														
6.	Підготовка до зими. Робота в теплиці														
7.	Висадка саджанців в відкритий ґрунт														
8.	Догляд за рослинами,збір трави лік.рослин,реалізація														
9.	Передача безоплато 200одн.рослин														



**Додаток 1 до Положення про конкурс мікропроектів
за проектом “Село. Кроки до розвитку (Вінниччина 2017)”**

V. СОЦІАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ПРОЕКТУ ТА ЗВІТУВАННЯ ПЕРЕД ГРАНТОДАВЦЕМ

Кількість годин навчання громади с. Басаличівка - (5 годин в період з 01.01.2018року по 01.03.2018року).

Кількість публікацій в ЗМІ та соціальних мережах про проект – 3.

Кількість переданих безоплатно рослин – 200 шт. (до 01.09.2018року)